



Programma Acronis® per la registrazione di opportunità (AOR)



Panoramica del programma

Il Programma AOR (Acronis® Opportunity Registration) è concepito per proteggere i rivenditori più attivi e ricompensarli per le opportunità da loro elaborate e presentate ad Acronis. I rivenditori Acronis che entrano a far parte del programma possono ottenere margini più elevati. L'aumento dei margini è disponibile per i partner Acronis Certified ed Enterprise Solution che registrano un'opportunità commerciale online, tramite il sito <http://partners.acronis.it>.

Se la registrazione viene approvata, il rivenditore ha diritto a un ulteriore margine aggiuntivo fino al 10% dell'opportunità registrata, oltre al margine normale che già riceve. Tale incremento verrà versato al rivenditore mediante bonifico (vedere la sezione "Procedure di pagamento"). I potenziali aumenti di margine sono evidenziati nella tabella 1.

Vantaggi del programma

Il programma AOR offre ai partner i seguenti vantaggi:

- Protegge gli investimenti effettuati prima della vendita
- Si ottiene una ricompensa per aver creato nuove opportunità
- Aumenta la redditività delle vendite

Transazioni idonee al programma

Il programma AOR si applica a singole transazioni di vendita. Di seguito alcune linee guida:

- Il programma AOR è disponibile per tutte le licenze dei prodotti Acronis, ad eccezione delle versioni consumer e dei prodotti venduti in scatola. Dal programma sono esclusi il supporto, i rinnovi, i servizi e la formazione, nonché gli aggiornamenti competitivi. I clienti dei settori dell'istruzione e della pubblica amministrazione che già usufruiscono di prezzi speciali sono esclusi da questo programma.
- Per qualificarsi per la registrazione al programma, le opportunità presentate devono avere un valore minimo di € 3.000 o più in alcuni paesi, come indicato nel listino prezzi netti di Acronis (MSRP).
- Le opportunità devono essere registrate prima della chiusura della vendita.
- Un solo rivenditore Acronis può registrare una particolare opportunità (primo arrivato, primo servito).
- Le registrazioni approvate sono valide per 60 giorni.
- Acronis si riserva il diritto di rifiutare le domande per la registrazione al programma AOR. Tra i motivi del possibile rifiuto:
 - L'utente finale è già registrato da un rivenditore
 - L'utente finale è già presente nella pipeline delle vendite Acronis
 - L'utente finale è già un cliente Acronis per il prodotto in questione
 - Il rivenditore non è certificato
 - Lo stato di certificazione del rivenditore non è aggiornato
 - La domanda del rivenditore per uno stato di partnership non è stata approvata da Acronis nella sua totalità

Tabella 1: aumento dei margini in funzione del tipo di prodotto e del livello di partnership

Gruppo di prodotto	Tipo di prodotto	Acronis Certified Partner	Acronis Enterprise Solutions Partner
I	Non scontato	5% del prezzo MSRP netto	7% del prezzo MSRP netto
I	Scontato	3% del prezzo netto preventivato all'utente finale	5% del prezzo netto indicato all'utente finale
II	Non scontato e scontato	10% del prezzo MSRP netto	10% del prezzo MSRP netto

Gruppo I: Acronis® Backup & Recovery™ 10 Advanced Server, Acronis® Backup & Recovery™ 10 Server for Windows, Acronis® Backup & Recovery™ 10 Workstation, Acronis® Backup & Recovery™ 10 Advanced Workstation, Acronis® Backup & Recovery™ 10 Deduplication, Acronis® Backup & Recovery™ 10 Universal Restore.

Gruppo II: Acronis® Backup & Recovery™ 10 Advanced Server Virtual Edition, Acronis® Backup & Recovery™ 10 Server for Linux, Acronis® Backup & Recovery™ 10 Advanced Server SBS Edition, Acronis® Snap Deploy®, Acronis® Disk Director® Suite/Server, Acronis® Recovery™ for Microsoft SQL Server, Acronis® Recovery™ for Microsoft Exchange and for Microsoft Exchange SBS, Acronis® Universal Deploy®.

Prodotti esclusi: versioni consumer e venduti in scatola, supporto e rinnovi, servizi e formazione, aggiornamenti competitivi.



Idoneità

1. Il rivenditore che registra l'opportunità deve essere partner Acronis Certified o Enterprise Solutions.
2. L'utente registrato finale deve essere nuovo in Acronis; l'opportunità deve essere generata al 100% dal partner.
3. Il cliente deve aver ricevuto un preventivo formale di offerta per l'opportunità.
4. Il partner deve avere un ruolo attivo nella chiusura della vendita, in caso contrario la registrazione potrebbe venire revocata.

Procedura di registrazione

1. Il rivenditore completa una domanda di partecipazione mediante il Portale dei partner Acronis, all'indirizzo: **<http://partners.acronis.it>**. Le domande presentate tramite il modulo online per la registrazione delle opportunità non verranno prese in considerazione se tale modulo non viene completato correttamente e nella sua interezza.
2. Acronis approva la registrazione in funzione delle condizioni indicate sopra. Acronis si riserva il diritto di rifiutare le richieste.
3. Se una domanda viene approvata, il rivenditore riceve una conferma che indica la data di scadenza della registrazione (indicativamente 60 giorni dalla data di registrazione).
4. Il rivenditore può chiedere il rinnovo dell'opportunità se è ancora aperta al momento della scadenza della registrazione.

Procedura di pagamento

Una volta venduta l'opportunità registrata all'utente finale, successivamente al ricevimento da parte di Acronis del pagamento della sua fattura per l'ordine, entro 30 giorni il rivenditore deve inviare una fattura ad Acronis insieme ad una copia della registrazione approvata. Acronis invierà il bonifico direttamente all'azienda del partner entro 30 giorni dalla ricezione della fattura e del pagamento dell'ordine. Tenere presente che Acronis non effettua bonifici a favore di singoli individui.

Cambio di stato

Il programma viene offerto ai partner Acronis Certified ed Enterprise Solutions che hanno in essere contratti validi. Se un partner non soddisfa i requisiti di idoneità o perde lo stato di partner, non verrà più ritenuto idoneo a qualificarsi per registrare eventuali opportunità. Tuttavia, ogni opportunità registrata e approvata prima del cambiamento di stato verrà onorata, nel rispetto delle condizioni prima indicate.

I programma di canale Acronis per i partner

Il Programma per i partner di canale Acronis ha l'obiettivo di stabilire una solida rete di esperti Acronis in grado di offrire supporto ai nostri clienti e di sviluppare nuove opportunità di vendita. La formazione, il training e la possibilità di accedere alle risorse da parte dei nostri partner rappresentano per noi un investimento che ha un impatto concreto sulla nostra presenza e posizione nel settore a livello globale, anche per gli anni a venire. I partner di canale Acronis possono usufruire di un supporto completo, sia tecnico sia relativo alle vendite e al marketing, per promuovere le soluzioni Acronis e supportare il loro impegno alla vendita. Tra le risorse rese disponibili: licenze NFR non destinate alla vendita, guide alla vendita, certificazione tecnica, calcolatore delle licenze, registrazione di opportunità, campagne di marketing, newsletter mensili e accesso al portale dei partner Acronis.

Informazioni su Acronis

Acronis è leader mondiale nella produzione di software per la gestione dello storage che consentono ad aziende e singoli di spostare, gestire e mantenere le risorse digitali. Acronis vende soluzioni innovative per il ripristino d'emergenza, il consolidamento dei server e la migrazione delle virtualizzazioni, favorendo la continuità aziendale e la riduzione dei tempi di inattività negli ambienti informatici. I prodotti e le soluzioni Acronis vengono distribuiti in oltre 180 paesi e sono disponibili in 15 lingue.



ACRONIS
VIA VALLA 16
20141 MILANO, ITALIA

Per ulteriori informazioni, visitate il sito <http://www.acronis.it> o <http://partners.acronis.it>

Per clienti aziendali:

Email: sales_eu@acronis.com

Tel: +39 02 84742-352

Per richieste sul canale:

Email: channel_eu@acronis.com

Fax: +39 02 84742-353

Uffici EMEA: Barcellona - Bruxelles - Londra - Mosca - Milano - Monaco - Parigi

Copyright © 2000-2009 Acronis, Inc. Tutti i diritti riservati. "Acronis", "Acronis Compute with Confidence", "Acronis Backup & Recovery", "Acronis Recovery", "Snap Deploy", "Universal Restore", "Universal Deploy", "Disk Director", "Virtual Edition" e il logo Acronis sono marchi Acronis, Inc. Windows è un marchio registrato di Microsoft Corporation. Linux è un marchio registrato di Linus Torvalds. Gli altri nomi menzionati possono essere marchi o marchi registrati dei rispettivi titolari. Soggetto a modifiche tecniche. Le immagini potrebbero non corrispondere al prodotto reale. Si declina qualsiasi responsabilità per possibili errori. 2009-07