

Comunicato stampa

## **Nel 2011 arriva il "Programma Italsel Team"**

*Gli obiettivi: rafforzamento del canale e  
consolidamento della partnership con i propri Vendor selezionati.*

Bologna, 26 gennaio 2011 – Il 2011 sarà ricco di novità per **Italsel**, storico distributore bolognese a valore aggiunto, che è pronto ad affrontare un nuovo anno di sfide, focalizzando le proprie attività sulla qualità delle soluzioni offerte, la fidelizzazione del canale ed il consolidamento della partnership con i vendor. In quest'ottica dà il via ad una prima importante iniziativa: il **Programma Italsel Team**. Questo è stato studiato e messo a punto per fornire solide "linee guida" ai propri Partner per gestire al meglio le soluzioni più innovative al fine di sviluppare nuove opportunità di vendita.

L'obiettivo di Italsel è quello di consolidare la rete di Partner fidelizzati con i quali condividere strategie comuni e know-how utili ad incrementare il business relativo alle nuove tecnologie e soluzioni. Supporto tecnico/commerciale completo, licenze NFR, certificazioni tecniche, supporto marketing, formazione, versioni trial, supporto marketing e pre-post vendita, attività di lead generation. I Partner che entrano a far parte del Programma Italsel Team potranno usufruire inoltre di un  **margine più elevato**, grazie alla procedura della Deal Registration. Registrando le proprie opportunità di Business su **[www.italsel.com/team/](http://www.italsel.com/team/)** è possibile maturare dei punti premi al termine di una trattativa che si convertono poi in ulteriori vantaggi economici.

Come sottolinea **Pierangelo Rossi**, AD di Italsel "Il mercato richiede sempre più risposte puntuali e specifiche sia da parte delle aziende produttrici che dai distributori. Nei mesi a venire abbiamo in serbo di mettere in atto iniziative, attività ed eventi volti esclusivamente ad aumentare il bagaglio di conoscenza dei nostri partner su tecnologie e prodotti di particolare rilevanza tecnologica. Per fare questo è necessario

creare una relazione preferenziale con i nostri Clienti al fine di aiutarli a sviluppare il loro business. E' su questo principio che nasce il nostro nuovo Programma"

Per maggiori dettagli: [http://www.itasel.com/it\\_IT/team/home](http://www.itasel.com/it_IT/team/home)

**Itasel srl** ([www.itasel.com](http://www.itasel.com) - [www.mobability.it](http://www.mobability.it)) - Distributore a Valore Aggiunto sul Mercato nazionale dal 1993, l'azienda è specializzata nell'offerta di tecnologie legate alla Sicurezza, all'Office Automation, al Networking all' Integrità del Dato e al Mobile Computing. Il mercato di riferimento è rappresentato da Grandi Aziende, P.M.I. e, in parte, anche all'home user.

**Per maggiori informazioni:**



Pierangelo Rossi  
A.D./Marketing  
Itasel srl  
T. +39 051.320.409

Ufficio Stampa



Zoe Perna  
Giovanna Milesi  
T. +39 02.97.699.600  
e.mail: [staff@napermultimedia.com](mailto:staff@napermultimedia.com)