

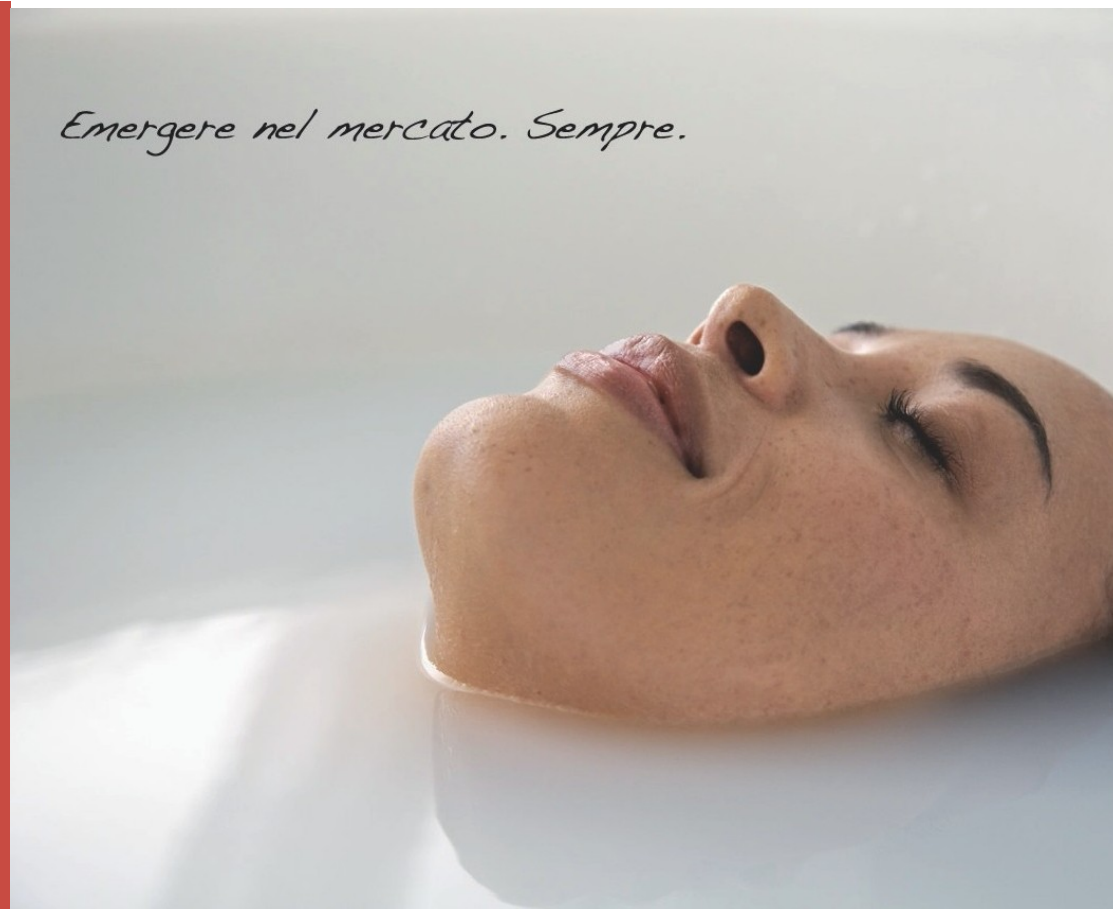
# ITALSELSRL

*Emergere nel mercato. Sempre.*

## Italsel

ha festeggiato nel 2008 i primi 15 anni di attività. Da sempre siamo riconosciuti come l'Azienda con il miglior scouting nel mercato del Software.

Nel corso degli anni abbiamo "aperto" il mercato italiano a Vendor diventati, successivamente leader nei propri segmenti come per esempio, Eudora, Netscape, Naturally Speaking, Winzip, Jase (ora Corel), Acdsee, Acronis, Panda, Magix, Suse (ora Novell), Redhat, ecc.



## Il nostro passato e presente sono il vostro futuro

[www.italsel.com](http://www.italsel.com)

### ITALSEL VAD

Italsel è un **Distributore a Valore**

**Aggiunto**, specializzato nell'offerta di tecnologie legate alla Sicurezza, all'Office Automation, al Networking, all'Integrità del Dato. Il mercato di riferimento è rappresentato da Grandi Aziende, P.M.I. e, in parte, anche all'home user.

Tra i punti di forza di ITALSEL c'è come sempre, l'attività di **Scouting**, che permette all'Azienda, di proporre, consigliare e supportare la crescita tecnologica delle imprese:

La **fidelizzazione** del cliente, rappresenta invece, la miglior conferma della serietà e della professionalità dell'Azienda.

### ITALSEL E IL CANALE

Il portale dedicato ai **Partner** e' lo strumento indispensabile per reperire tutte le informazioni sui prodotti, le versioni trial ecc.

Per ultimo, ma non ultimo, il rapporto di vera Partnership che si crea con il Cliente cui vengono costantemente assegnati leads provenienti dal Mercato

Infatti, la specializzazione del nostro Cliente sulle soluzioni proposte da Italsel e' sempre ben ..pagata!

La società, nata nel 1993, è oggi il punto di riferimento per VAR e System Integrators alla ricerca di tecnologia, consulenza, servizio e supporto all'avanguardia nel mercato dell'I.C.T. La migliore proposta per i Clienti, siano essi Grandi Aziende o PMI.

### ITALSEL E I VENDOR

D'altra parte, Italsel è il punto di riferimento per i **Vendor** che vogliono approcciare il mercato italiano partendo da una base consolidata di Resellers attivi e, spesso, i migliori nel loro ruolo.

*Vodafone, Fastweb, Senato della Repubblica, Coca Cola, Ducati, Autostrade, Banca Mediolanum Air Dolomiti, HP, Esprinet, GE, Nestle', Pharmacia, Cineca, Eli Lilly,* ecc. Sono solo alcuni dei Clienti che hanno scelto le tecnologie proposte dai Partner Italsel.

**OGGI.** Tramite commerciali interni ed esterni Italsel rappresenta oltre 40 Vendor e offre ai propri Clienti un servizio particolarmente accurato ed efficiente.

La Business Unit dedicata al Canale, propone, assiste e dimensiona le offerte per i Reseller e VAR dei prodotti destinati al mercato professionale, PMI, P.A. e Large Account. La nostra missione di Solution Providing è la migliore garanzia per il nostro Cliente di avere sempre la giusta soluzione alle problematiche piu' sensibili.

**Aderire a ICP 2009 (Italsel Channel Programme 2009)** aiuta il nostro Cliente (Var o System Integrator) a creare Business e ad impiegare al meglio risorse, competenze ed energie.

Per info e condizioni:

[icp2009@italsel.com](mailto:icp2009@italsel.com)

Tel. 051320409

o visita il sito [www.italsel.com](http://www.italsel.com)